



# ***Comercio Exterior*** **Análisis del impacto del TLCAN**

PwC Mexico | Enero 2017



[www.pwc.com/mx/impactos-eua-mx](http://www.pwc.com/mx/impactos-eua-mx)



## *¿Quién perderá si se suspende el TLCAN con México?*

La incertidumbre sobre los planes de Trump ha hecho que economistas recorten los pronósticos de crecimiento de México y ha contribuido a un debilitamiento del peso a mínimos históricos.

*¿Cuál es el impacto de una renegociación?*

*¿Cuáles son los riesgos económicos para México ante la postura Trump?*

### ***Donald Trump***

*quiere modificar o cancelar el TLC sin embargo, cada minuto se comercializa un millón de dólares entre México y Estados Unidos, es decir **1,400 mdd al día.***



*“Detener las importaciones injustas y el comercio inequitativo”*

**Trump**

## ***Renegociar o Cancelar el TLCAN con México...***

**Trump**

*Plan de los primeros 200 días de gobierno. Evaluar si deja o no el TLCAN vigente desde 1994.*

Devolver los trabajos manufactureros a EU y disminuir las regulaciones impositivas a negocios.

- Como se esperaba **la administración ha mostrado su intención de renegociar el TLCAN.**
- **Estados Unidos podría salirse del Tratado**, dejar una parte o buscar el reemplazo con acuerdos bilaterales con México y Canadá.
- **El Presidente puede solicitar la suspensión** del Tratado seis meses después de haber notificado, su decisión, por escrito a las otras Partes. **El Tratado seguirá vigente para las otras Partes.** (Art. 2205 del TLCAN).



## Entorno Económico

### Impacto total TLCAN en EUA

- Las exportaciones de EUA al mundo se realizan desde 48 estados y equivalen a \$1.3 billones de USD.
- El TLCAN es el principal tratado de libre comercio en 39 de los estados de los que EUA realiza exportaciones.
- En los 9 estados restantes, se realizan exportaciones principalmente al amparo de otros tratados (Israel, Australia, Corea, Singapur y Centroamérica/ República Dominicana).
- Las exportaciones a México y Canadá equivalen a \$516 mil millones de USD.
- Las exportaciones al amparo del TLCAN generan más de 4 millones de empleos a EUA, que representan 27% de los empleos generados por exportaciones.
- El comercio con México y Canadá ha beneficiado a más de 140,000 PyMES norteamericanas.

Fuentes: <http://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/usa/>

<http://www.wsj.com/video/froman-3-million-jobs-tied-to-nafta/5F8F3CB0-E642-4051-B462-A5EF452CFDF3.html>

<https://ustr.gov/trade-agreements/free-trade-agreements/north-american-free-trade-agreement-nafta>



# Exportaciones

## De Estados Unidos de América

Los principales países a los que EUA exporta:

País	Valor en miles de millones de USD:
1.- Canadá	\$280
2.- México	\$236
3.- China	\$116
4.- Japón	\$64
5.- Reino Unido	\$56

\*Los siguientes países con mayor importancia son Alemania \$49 mil millones, Corea del Sur \$43 mil millones, Holanda, \$40 mil millones, Hong Kong \$37 mil millones, Bélgica \$34 mil millones, Brasil \$31 mil millones, Francia \$30 mil millones.

Fuente: <http://tse.export.gov/tse/MapDisplay.aspx>



## Por Estado de EUA a México

**39** estados de EUA exportan a México.

**34** de ellos, México está dentro de los primeros 5 países a los que se exporta.

*México se encuentra en el 1° y 2° lugar de exportación de los siguientes estados:*

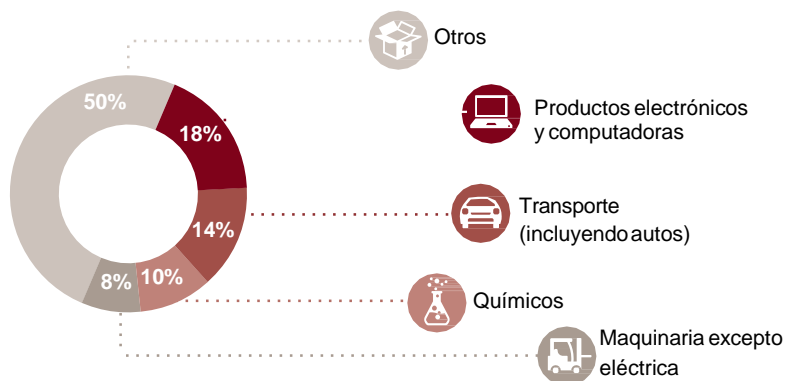
Estado	% del valor de las exportaciones a México	Valor en millones de USD	% sobre el PIB de México de México
Texas	38%	92,489	8%
California	16%	26,787	2%
Nuevo México	44%	1,683	0%
Michigan	22%	11,792	1%
Dakota del Sur	28%	394	0%
Nebraska	19%	1,261	0%
Missouri	18%	2,490	0%

Fuente: <http://tse.export.gov/tse/MapDisplay.aspx>

# Principales productos de exportación

## De EUA a México

Valor de exportaciones de EUA a México por industria en miles de millones de DLLS



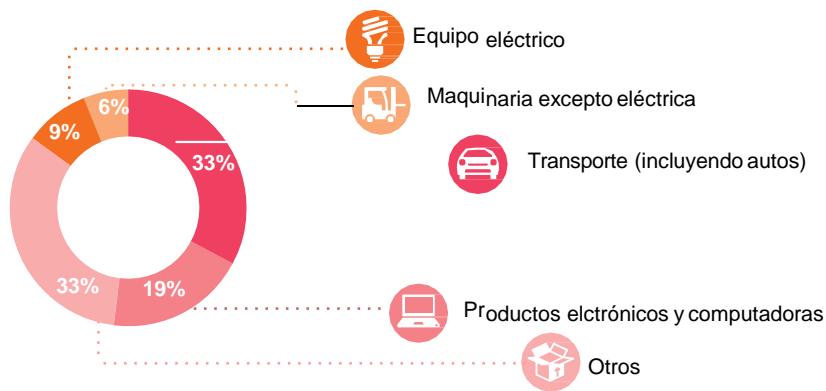
Industria	Valor en miles de millones de dlls
Productos electrónicos y computadoras.	\$ 43.2
Transporte	\$ 33.50
Químicos	\$ 22.70
Maquinaria, excepto eléctrica	\$ 19.80
Otros***	\$ 116.40
<b>TOTAL</b>	<b>\$ 235.60</b>

\*\*\*Textil y confecciones, equipo eléctrico, derivados del petróleo, productos de metal, productos de plástico y hule, alimentos, productos agrícolas, entre otros.

Fuente: <http://tse.export.gov/tse/MapDisplay.aspx>

## De México a EUA

Valor de exportaciones de México a EUA por industria en miles de millones de DLLS.



Industria	Valor en miles de millones de dlls
Transporte (incluyendo autos)	\$98
Equipo electrónico y computadoras	\$58
Equipo eléctrico	\$25
Maquinaria, excepto eléctrica	\$17
Otros***	\$96
<b>TOTAL</b>	<b>\$296</b>

\*\*\*Gas, petróleo, productos agrícolas, metales primarios, manufactura de alimentos, químicos, plástico y hule, entre otros.

Fuente: <http://www.ciltec.com.mx/es/comercio-exterior/exportaciones-de-mexico>







## Impacto de TLCAN en México (2014)

Los principales países a los que México exporta:

País	Valor en miles de millones de USD:	Porcentaje de exportaciones
1.- EUA	\$ 295*	77.70%
2.- Canadá	\$ 11	2.90%
3.- España	\$ 7.20	1.90%
4.- Otros	\$ 67	17.70%

\*250 mil millones de USD (85%) corresponden a exportaciones de empresas IMMEX. 45 mil millones de USD son exportaciones definitivas.

# Análisis por Industria

	Producto	Tasa General de Importación-México	Tasa aplicable a la NMF en EUA	Tasa TLCAN	Posible Impacto
<b>Industria Agropecuaria</b> 	Carne Roja	Del 10 al 15%	Del 0 al 2.3%	Exento	Impacto medio a bajo para productores Mexicanos
	Pollo	75%	Del 8.8 cent/kg a 10%	Ex.	
	Lácteos	Del 10 al 50%	Del 3.3 cent/kg a 17.5%	Ex.	
	Granos	Ex. *** Algunos casos con 10 o 20%	Del 0% a 0.25 cent/kg	Ex.	
<b>Industria Automotriz</b> 	Automóviles	20%	2.50%	Ex.	Alto impacto para exportaciones de EUA a México
	Camiones	20%	Del 0 al 25%	Ex.	Bajo a medio impacto de exportaciones de México a EUA
	Motocicletas	15%	Del 0 al 2.4%	Ex.	
	Autopartes	Ex./ 5%	Del 0.8 to 2.5%	Ex.	
<b>Industria Farmacéutica</b> 	Medicamentos	Ex./ 15%	0%	Ex.	Mayor impacto a Exportaciones de EUA a México
<b>Industria Electrónica</b> 	Pantallas planas	Ex.	Del 0% al 1.8%	Ex.	Bajo impacto para ambas partes
	Smartphones	Ex.	0%	Ex.	
	Computadoras	Ex.	0%	Ex.	
	Electrodomésticos	Ex. / 15%	Del 0% al 3.9%	Ex.	
<b>Industria Minera</b> 		Del 0% al 15%	0%		Impacto medio a exportaciones de EUA
<b>Industria Energética</b> 	Gas natural	Ex.	0%	Ex.	Bajo impacto en ambas partes
	Petróleo	Ex. / 5%	0%	Ex.	
	Diesel	Ex. / 5%	Del 5.25 cent/bbl al 7%	Ex.	

Fuente: [https://www.wto.org/english/thewto\\_e/countries\\_e/usa\\_e.htm](https://www.wto.org/english/thewto_e/countries_e/usa_e.htm)  
<http://www.siicex-caaarem.org.mx/>

\*De acuerdo con la Organización Mundial de Comercio la tasa arancelaria de la Nación Más Favorecida (NMF) aplica únicamente a países en desarrollo (Ej. México) consecuentemente, el beneficio sólo aplica a importaciones en EUA de México y no viceversa.

---

## Secretario de Comercio Propuesto

Wilbur Ross (78)



- Apoyó al sindicato de trabajadores del acero en Pensilvania.
- Ross combinó Burlington Industries y Cone Mills en 2004 para formar International Textile Group (5 empresas).
- CEO de International Automotive Components Group.
- En 2005 su joint venture, Franklin Mutual Advisers y Lear Corporation, adquirió la operación de \$600 million USD Collins & Aikman en Europa para vender a automotrices.
- En 2005 adquirió Safety Components International, productores de bolsas de aire y cojines.
- Dueño de 25% of Oxford Automotive.
- Ha sido demócrata y republicano.

---

## Representante de Comercio Exterior

(USTR) Robert E. Lighthizer (69)



- Durante el gobierno del republicano Ronald Reagan en los años 80, fue vice-representante comercial con rango de embajador.
- Ayudó a frenar importaciones de Japón con amenazas de cuotas y tarifas punitivas como las de la “sección 301”, herramienta comercial más utilizada previo a la creación de la OMC en 1995.
- Tiene una visión proteccionista de la industria estadounidense y favorable a la imposición de tarifas punitivas a empresas extranjeras.
- Es abogado y durante casi tres décadas fungió como representante de los fabricantes de acero y otras compañías en casos antidumping y subsidios.
- En 1996 fue tesorero nacional durante la campaña presidencial republicana.
- Sus críticas apuntan principalmente a China, pues argumenta que no ha cumplido los compromisos que hizo en 2001 cuando se unió a la OMC.
- De acuerdo con el diario de Wall Street Journal, su prioridad no serían nuevos acuerdos comerciales sino la renegociación de pactos para que queden como lo desea Trump quien ha externado su rechazo al TLCAN y al TPP.
- Dicho diario, señaló también que su trabajo consistirá en luchar por poner primero a los trabajadores estadounidenses.
- Trump declaró en un comunicado:  
*“Tiene gran experiencia sobre los acuerdos que protegen a algunos de los sectores más importantes de nuestra economía. Varias veces luchó desde el sector privado para proteger a los estadounidenses frente a acuerdos malos”. “Hará un trabajo formidable para dar vuelta a la página de las políticas comerciales que privaron a tantos estadounidenses de prosperidad.”*





## Conclusión

- Pareciera más posible una renegociación que una salida del TLCAN.
- La salida del TLCAN afecta de manera importante directamente a 39 estados de EUA.
- La salida del TLCAN implica mayores aranceles en la importación de productos estadounidenses a México. Los aranceles aplicados a productos mexicanos en EUA son mucho menores.
- Un alto porcentaje de bienes que se importan a México ya no pagan impuestos sin TLCAN.
- El presidente de EUA no puede conducir la economía estadounidense. La economía se conduce por si misma.
- La empresas IMMEX podrían estar afectadas por una potencial menor inversión.
- La relación EUA-México es mucho más que una relación de comercio.
- Es una relación compleja que, con la iniciativa de renegociar o terminar con el TLCAN, tendría un efecto dominó.

### PwC México

#### **Yamel Cado**

**Socia Líder Impuestos Indirectos & Comercio Exterior**  
[yamel.cado@mx.pwc.com](mailto:yamel.cado@mx.pwc.com)

#### **Iván Jaso**

**Socio de Impuestos Indirectos & Comercio Exterior**  
[ivan.jaso@mx.pwc.com](mailto:ivan.jaso@mx.pwc.com)

#### **Óscar Garza**

**Socio Impuestos Indirectos & Comercio Exterior.**  
[oscar.manuel.garza@mx.pwc.com](mailto:oscar.manuel.garza@mx.pwc.com)

#### **Norma Gascón**

**Managing Director de Impuestos Indirectos y Comercio Exterior**  
[norma.gascon@mx.pwc.com](mailto:norma.gascon@mx.pwc.com)

Para más información referente al tema visita:

[www.pwc.com/mx/impactos-eua-mx](http://www.pwc.com/mx/impactos-eua-mx)

### Otras fuentes

<http://www.ciltec.com.mx/es/comercio-exterior/exportaciones-de-mexico>

[http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/registros/economicas/exporta\\_ef/default.aspx](http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/registros/economicas/exporta_ef/default.aspx)

<https://ustr.gov/countries-regions/americas/mexico>

<http://www.trade.gov/mas/ian/statereports/states/tx.pdf>

<http://www.2006-2012.economia.gob.mx/comunidad-negocios/industria-y-comercio/instrumentos-de-comercio-exterior/immex>

[https://www.wto.org/spanish/thewto\\_s/countries\\_s/usa\\_s.htm](https://www.wto.org/spanish/thewto_s/countries_s/usa_s.htm)

© 2017 PricewaterhouseCoopers. Todos los derechos reservados. PwC se refiere a la red y/o una o más firmas miembro de PwC, cada una de las cuales constituye una entidad legal independiente. Favor de ir a [www.pwc.com/structure](http://www.pwc.com/structure) para obtener mayor información al respecto.

Elaborado por M&S: 20170124-ms-TLCAN